



Assemblée Générale France Douglas

Table ronde

Animation: Isabelle Bize (Intervista)

Participants:

- Michel Perrin – CNDB
- Julien Lamoulié – FCBA
- Didier Sauvage – FFB CMP
- Sylvain Lepetit – France Douglas
- Jean-Louis Ferron – France Douglas

AG du 25 Septembre 2009

Structuration de la mission

Analyse de l'offre actuelle de Douglas

-> entretiens/visites
+ questionnaire

Analyse réglementaire et normative

-> Réalisation de
fiches produit et de
fiches ouvrage

Analyse de la demande du Marché

Enquêtes:
Architectes, Négoces,
Entreprises de
transformation,
Entreprises de
construction

**Synthèse de chaque
Analyse**

Définition d'une offre

offre actuelle de sciage de Douglas

Contexte:

Production annuelle de sciage: 800 000 m³

→ Volume x 3 en 15 ans

Période 1990-2000:

Marché essentiellement tourné vers la Belgique

Depuis 2000:

- Augmentation brutale de la production de sciages (tempête)
- Essor de la construction bois en France
- Communication France Douglas

→ **Développement de l'utilisation du Douglas sur le marché Français de la construction**

offre actuelle de sciage de Douglas

Scieries adhérentes de France Douglas:

- des volumes de production contrastés:

- production de sciages globale: 10 000 à 325 000m³
- production de sciages douglas: 2 000 à plus de 100 000m³

Volume total de production des adhérents de France Douglas:

Entre 550 000 et 600 000m³

- des marchés également variés:

- export (principalement Belgique)
- marché français
- marché plus local en débit sur liste

La proportion entre ces différents marchés est très variable en fonction des scieries sans pour autant qu'il y ait de corrélation avec le volume de production.

offre actuelle de sciage de Douglas

Destination des sciages

Destination	Production sciages Douglas	Consommation du marché français	
		Estimation en Volume	% importé
Emballage	300 000	entre 2,5 et 3 millions de m3	25%
Charpente Traditionnelle	entre 350 000 et 400 000 m3	Autour de 2 millions de m3	25%
Bois lamellé-collé	autour de 30 000 m3	> 200 000 m3	90%
Bardage	autour de 30 000 m3	entre 100 000 et 150 000m3	?
Ossature	entre 10 000 et 15 000 m3	autour de 60 000 m3	?
Parquet massif	faible	autour de 700 000 m3	?
Charpente industrielle	très faible	800 000 m3	90%



Assemblée Générale France Douglas

Table ronde

Animation: Isabelle Bize - Intervista

Participants:

- Michel Perrin – CNDB
- Julien Lamoulié – FCBA
- Didier Sauvage – FFB CMP
- Sylvain Lepetit – France Douglas
- Jean-Louis Ferron – France Douglas

AG du 25 Septembre 2009

Analyse Réglementaire et Normative

Méthodologie:

➤ Division de l'analyse en 4 grandes parties:

- structure
- parement
- menuiserie
- divers

➤ Réalisation pour chaque partie de fiches *Produit* et de fiches *Ouvrage*

Objectif:

Synthétiser les exigences essentielles contenues dans le texte de référence concernant le produit ou l'ouvrage:

- Solidité
- Durabilité
- Environnement / Santé
- Sécurité incendie
- Caractéristiques physiques et géométriques
- Certification volontaire
- ACV ou fiche FDES

Faire émerger le positionnement du Douglas:

- les atouts
- les points de blocage (et actions éventuelles à mener)

Analyse Réglementaire et Normative

Finalité:

➤ Avoir une vision globale des contraintes réglementaires et normatives concernant les produits mais également leur mise en œuvre

-> mettre à disposition un outils d'information pour les professionnels

-> participera à la réflexion pour définir une offre de sciage
un parallèle sera fait entre les produits utilisés par le
marché et les exigences normatives



Assemblée Générale France Douglas

Table ronde

Animation: Isabelle Bize - Intervista

Participants:

- Michel Perrin – CNDB
- Julien Lamoulié – FCBA
- Didier Sauvage – FFB CMP
- Sylvain Lepetit – France Douglas
- Jean-Louis Ferron – France Douglas

AG du 25 Septembre 2009

Analyse de la Demande

Objectif:

- voir sur quels produits s'oriente la demande
- obtenir les caractéristiques des principaux produits utilisés
- Analyser les évolutions du marché ou la création de nouveaux marchés

Réalisation d'enquêtes ciblés:

- Architectes
- Négoces
- Entreprises de construction
- Entreprises de transformation

Analyse de la Demande

Architectes:

Raisons principales de l'utilisation du Douglas:

- sa durabilité (utilisable en classe d'emploi 3)
 - > principalement pour des usage en Bardage
- Issu d'une ressource locale

—————> **Ces atouts sont plus particulièrement recherchés dans le cadre de bâtiments HQE**

Remarque: Des fiches FDES sur les produits de construction sont de plus en plus demandés afin de démontrer la qualité environnemental des matériaux

Autres Raisons :

- rapport qualité/prix pour les bardages
- Couleur bien spécifique

Analyse de la Demande

Négoces:

Produits en bois de charpente:

Bois Massif:

- proportion bois du nord / bois de pays différente suivant les négociés et leurs situations géographiques

-15 à 20% pour les bois du nord

- Vert de sciage pour les bois de pays même si ces derniers sont de plus en plus proposés secs (quantités encore faibles)

-classement structure peu répandu pour l'instant (sauf pour les bois d'ossature):

Beaucoup attendent l'obligation du Marquage CE pour l'imposer à leur fournisseur (scandinaves et français)

BMR-BMA

Quantité relativement faible mais de plus en plus demandé (surtout BMA):

Avantage: produits séchés, classement structure, grande longueur

Analyse de la Demande

Négoces:

Bardage:

- marché du bardage en augmentation: douglas très demandé.
- le plus souvent avec une proportion d'aubier variable en fonction des négoces
- avec ou sans traitement

Douglas :

- Peu stocké (sauf bardage)
- Demande importante en bois purgé d'aubier à laquelle il n'arrivent pas à répondre
- Prix trop élevé surtout dans le contexte actuel ou les charpentiers doivent proposer les prix les plus bas.

Analyse de la Demande

Entreprises de construction:

Résultat pour l'instant uniquement basé sur les entreprises « charpente 21 »

L'ensemble des adhérents d'Afcobois est en cours de consultation

Bois massif:

-utilisation de bois massif avec un classement structure (**C24** principalement) et un séchage le plus souvent à 18%

BMA et BMR:

-de plus en plus utilisés -> grandes longueurs (13m), produits calibrés et sec...

-sections BMA: Bois d'ossature, 80x140, 80x200, 80x240 (surtout C24)

-sections BMR: 80x220/260/280, 100x180/200,
poteau carré 140/160/180/200 (surtout GT24)

Analyse de la Demande

Entreprises de construction:

Remarques sur le Douglas:

Raisons de son utilisation :

- volonté du maître d'ouvrage qui veut des produits sans traitement
- volonté de l'entreprise d'en utiliser mais plus difficile dans le contexte actuel à cause du prix

Freins à une utilisation plus massive:

- pas d'offre clair en bois purgé d'aubier ou avec aubier limité (quantification)
- prix trop élevé pour la structure par rapport au sapin/épicéa pour une qualité équivalente
- pas assez d'offre en produit type BMA-BMR
- difficulté d'approvisionnement en volume
- qualité variable



Assemblée Générale France Douglas

Table ronde

Animation: Isabelle Bize - Intervista

Participants:

- Michel Perrin – CNDB
- Julien Lamoulié – FCBA
- Didier Sauvage – FFB CMP
- Sylvain Lepetit – France Douglas
- Jean-Louis Ferron – France Douglas

AG du 25 Septembre 2009



Assemblée Générale France Douglas

Voyage en Allemagne

AG du 25 Septembre 2009